

EBC*L Profession Marketing & Verkauf



Die Revolution der Berufsbildung für (angehende) Kaufleute

Das beste Produkt zu haben, das beste Projekt zu managen, der beste Mitarbeiter zu sein, bringt weder monetären Erfolg noch Anerkennung, wenn niemand anderer davon erfährt. Erfolgreich sind nicht immer die „Besten“, sondern jene, die ihr Angebot und Ihre Leistung am besten präsentieren und verkaufen können.

Genau da setzt auch das Marketing und der Verkauf an. Die Zielgruppen oder relevante Entscheidungsträger sollen von einem Produkt, einer Idee, einem Projekt, einem Unternehmensbereich (Abteilung, Filiale) und nicht zuletzt von einem selbst so positiv überzeugt werden, dass sie entweder kaufen, genehmigen, anerkennen oder fördern.

AbsolventInnen dieses Moduls werden sich das Know-how aneignen und für den jeweils eigenen Anwendungsbereich umsetzen können. Die gewonnenen Erkenntnisse können auch für das „Selbstmarketing“ angewendet werden.

Diese Profession-Ausbildung basiert auf dem EBC*L Betriebswirtschaft-Zertifikat, das im Europäischen-(EQR) und Nationalen Qualitätsrahmen (NQR) auf der Niveaustufe 4 eingestuft ist (=Lehrabschluss).

INFOS

EUR 980,- oder 10 Raten à 98,-
zzgl. der gesetzlichen USt.
inkl. Lernunterlagen und
Prüfungen
Ö-CERT: Förderung möglich*

110 UE inkl. Case Study und 4
Modulprüfungen

- Multimediale Ausbildung im eCampus
- Ausbildungsstart ist jederzeit möglich
- Orts- und zeitunabhängig Lernen

*siehe letzte Seite

ZIELGRUPPE

- Alle Personen, die sich ein betriebswirtschaftliches Verständnis aneignen wollen;
- Personen, die eine kaufmännische, betriebswirtschaftliche Tätigkeit anstreben bzw. tätig sind und keine (Abgeschlossene) wirtschaftliche Ausbildung haben;
- Schlüsselkräfte und Führungskräfte in kaufmännischen und betriebswirtschaftlichen Abteilungen und Bereichen; Angehende und bestehende Führungskräfte bzw. Management aller Unternehmensbereiche und Hierarchieebene;
- Mitarbeiter:innen im Marketing und Verkauf;
- Assistenz der Geschäfts- und Bereichsleitung;

LEHRMODUS / ABSCHLUSS

EBC*L Betriebswirtschaft/Profession zeichnet sich durch Unterlagen aus, die ganz auf die Lernziele ausgerichtet sind und damit eine optimale Vorbereitung auf die Prüfung ermöglichen. Die Unterlagen sind so verständlich und selbsterklärend, dass auch ein eigenständiges Studieren der Themen möglich ist. Die Teilnehmer:innen können nach der Absolvierung des Vorbereitungslehrganges zu den EBC*L Modulprüfungen antreten.

Nach positiver Absolvierung der vier Module, der Case Study und einer nachgewiesenen 3-monatigen Berufspraxis erlangen Sie das Zertifikat **EBC*L Profession.**

INHALT

Bilanz und Kennzahlen

- Bilanz
- GuV-Rechnung
- Abschlussarbeiten -Periodenreines Ergebnis
- Erlösmindernde und Aktivierungspflichtige Ausgaben
- Grundlagen Buchhaltung und Unternehmens-Besteuerung

Kostenrechnung und Investitionsrechnung

- Wirtschaftlichkeit
- Kennzahlen Überblick
- Bilanzsumme, Eigenkapital, Jahresergebnis
- Cash flow
- Eigenkapital – Rentabilität, Liquidität, Eigenkapital-Quote
- Kalkulation, Deckungsbeitrag, Kostenstellen-Rechnung

Wirtschaftsrecht und Finanzierung

- Rechtsformen, Vertretungsbefugnis
- Unternehmenszusammenschlüsse
- Insolvenzrecht
- Vertrag Grundlagen, Kaufvertrag, Miete, Leasing
- Arbeitsrecht
- Finanzierungsarten, Bankkredit, Leasing, Factoring, Anleihen, Stille Gesellschaft, Aktien
- Venture Capital, Crowdfunding

Marketing & Verkauf

- Der König: der Kunde
- Der Markt – die Konkurrenz
- Die Produkte
- Preis
- Vertrieb
- Unternehmens-Kommunikation
- Werbung
- Verkauf
- Online-Marketing & Verkauf
- Marketing & Verkauf im Alltag
- Interne und externe Kunden
- Selbstmarketing

Case Study

- Wird im Testcenter online durchgeführt

4 Modulprüfungen

- Werden im Testcenter online durchgeführt

PRAXISORIENTIERT

PRAXISRELEVANTE LERNINHALTE

Die WIRTSCHAFTSIMPULSE Ausbildungen orientieren sich immer an täglichen Herausforderungen von Mitarbeiter/innen in einem modernen Unternehmensumfeld.

ROTER FADEN

Die theoretischen Grundlagen, ergänzt durch praktische Inhalte, werden von erfahrenen und pädagogisch geschulten Lehrgangleiter/innen in Videovorträge, Lernunterlagen und Arbeitskripten strukturiert und durch diese vermittelt.

BLICK INS NÄHKÄSTCHEN

In begleitenden Impulsvorträgen geben Experten/innen aus unterschiedlichen kfm. Disziplinen Einblicke in praktische (Alltags)-Situationen.

RAUM FÜR PERSÖNLICHEN WACHSTUM

Die Verbindung von Theorie und Praxis, sowie die Möglichkeit des berufsbegleitenden Lernens, schafft ein erweitertes Themenverständnis.

SO FUNKTIONIERT DER WIRTSCHAFTSIMPULSE eCAMPUS



WIE FUNKTIONIERT DER eCAMPUS?

Der eCampus bietet Ihnen ein zeit- und ortsunabhängiges, virtuelles Klassenzimmer. Darin werden die Videovorträge, Lernunterlagen und Arbeitskripten zu den einzelnen Modulen bereitgestellt und können in der persönlichen Lerngeschwindigkeit via PC, Tablet oder Smartphone besucht werden.

WIE WERDEN PRÜFUNGEN DURCHGEFÜHRT?

EBC*L Prüfungen finden online statt. Den passenden Prüfungstermin vereinbaren Sie bitte unter ecampus@wirtschaftsimpulse.net.

wirtschaftsimpulse.net

NATÜRLICH WACHSEN. NATÜRLICH BILDEN.

WIRTSCHAFTSIMPULSE Bildungs-GmbH
Figulystraße 38, 4020 Linz
Tel. +43 (0) 732 66 04 66-0
ecampus@wirtschaftsimpulse.net

Standort Wien:
Mariahilfer Straße 123/3. Stock, 1060 Wien

www.wirtschaftsimpulse.net



FÖRDERUNGEN

Die WIRTSCHAFTSIMPULSE Bildungs-GmbH besitzt als österreichweit anerkannte Bildungseinrichtung das Qualitätszertifikat „**Ö-CERT**“ und ist somit auch im Verzeichnis der österreichischen Qualitätsanbieter gelistet. Kurse der WIRTSCHAFTSIMPULSE Bildungs-GmbH sind daher in allen Bundesländern, die bei **Ö-CERT** mitmachen, förderbar.